JOB:

KAUFMANN / SALES MANAGER ALS AUßENDIENSTMITARBEITER IM VERTRIEB m/w/d

Für das Gebiet: Norddeutschland, Standort: Hamburg (ab sofort in Vollzeit)

Als Spezialist für kommunale IT-Lösungen entwickeln wir seit mehr als 40 Jahren professionelle und innovative Software für öffentliche Verwaltungen und soziale Einrichtungen. Mit unserer Begeisterung für die neuesten Technologien und unseren ganzheitlichen Lösungsansätzen gestalten wir mit unseren rund 170 Mitarbeitern die digitale Zukunft unserer über 3.000 Kunden.

Unsere Kernverfahren bedienen das komplette Finanzwesen, Verfahren für Friedhofs– und Prozessmanagement, Bauhöfe und Stadtwerke sowie Komplettlösungen für das Rechnungswesen in sozialen Einrichtungen. Die Beratung und Implementierung sowie der Support rund um unsere Software gehören darüber hinaus zu unseren Geschäftsfeldern und bilden stabile Säulen unseres Erfolgs.

Deine Aufgaben:

Du verantwortest den geplanten Umsatz im eigenen Vertriebsgebiet, betreust unsere Bestandskunden und baust diese über unser umfangreiches Produktportfolio weiter aus. Das Kontaktieren und Gewinnen von Interessenten gehört dabei ebenso zu Deinen Aufgaben wie auch die Erstpräsentation unserer Lösungen. Die Initiierung, Planung und Organisation von Veranstaltungen vor Ort und online, bei denen wir Dich durch unseren Innendienst unterstützen, machen Dir Spaß. Du erstellst für unsere Kunden individuelle Angebote auf Basis allgemeiner Vorlagen und bleibst auch nach dem Versenden der Angebote „am Ball“.

Das bieten wir Dir:

- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Flexible Arbeitszeitmodelle und gute Work Life Balance
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und sehr gute Zusatzleistungen
- Zuschuss zum Fitnessstudio
- Dienstwagen, Firmenhandy und die neueste technische Ausstattung

Das bringst Du mit:

Du bist kundenorientiert und kommunikationsstark. Neben guter Rhetorik und Präsentationsgeschick zeichnest Du Dich durch Belastbarkeit und Reisebereitschaft aus. Du kannst zuhören und überzeugst mit einem freundlichen, zugewandten Wesen. Geschickt im Verhandeln überzeugst Du Deine Gesprächspartner und verstehst Dich als Botschafter unseres Unternehmens. Vorteilhaft wären Kenntnisse oder Erfahrungen im Umfeld öffentlicher Behörden oder Verwaltungen – auch Wissen im Haushaltsrecht und der Vergabepraxis würde Deinen Start bei uns vereinfachen.

INTERESSIERT?

RICHTE DEINE BEWERBUNG INKLUSIVE EINTRITTSDATUM UND GEHALTSVORSTELLUNG AN: KARRIERE@MPS-SOLUTIONS.DE

mps public solutions gmbh | Maria Trost 1 | 56070 Koblenz
Fon: 0261 98824-0 | Fax: 0261 98824-101 | www.mps-solutions.de